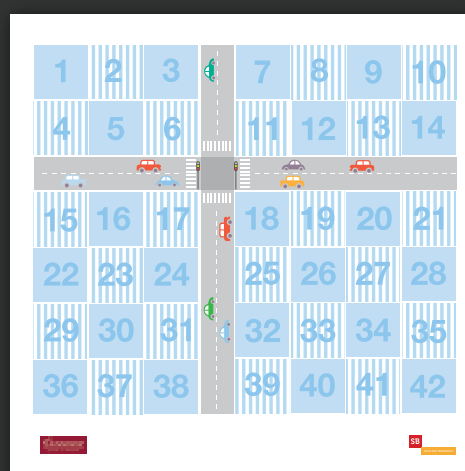


Um jogo de negociação com lições inesquecíveis. Proponha esse desafio para sua equipe e juntos reflitam sobre o que pode melhorar.

- **NEGOCIAÇÃO GANHA GANHA**
- **VISÃO ESTRATÉGICA:**
FOCO NO MERCADO, CONSTRUÇÃO DE PARCERIAS, PLANEJAMENTO
- **TRABALHO EM EQUIPE**



SB

JOGOS PARA TREINAMENTO

Jogado por 10 a 140 pessoas.

Duração: 3 ou 4 horas.